Задание 1

к Положению Банка России
от 19 июня 2012 года № 383-П
“О правилах осуществления
перевода денежных средств”

0401060

Поступ. в банк плат. | Списано со сч. плат.

ПЛАТЕЖНОЕ ПОРУЧЕНИЕ № 159

14.03.2019	Электронный платеж	02
Дата	Вид платежа	

Сумма прописью	Двадцать пять тысяч двести пять рублей 50 копеек		
ИНН 7806136520	КПП 7806001001	Сумма	25 205,50
Плательщик ООО «Комплект»		Сч. №	40702810555260548678
Северо-Западный банк ОАО «Сбербанк России» г. СПб		БИК	044030653
Банк плательщика		Сч. №	30101810500000000653
в Филиале «Санкт-Петербургская дирекция ОАО «УралСиб» г. СПб		БИК	044030706
Банк получателя		Сч. №	30101810800000000706
ИНН 7810203570	КПП 781001001	Сч. №	40702810355333515151
Получатель ООО «Сервис»		Вид оп. / Наз. пл. / Код	Срок плат. / Очер. плат. / Рез. поле

Оплата по счету № 35-00-0002 от 18.02.2019 г. , сумма: 25205-50, в т.ч. НДС (20%): 4200-91

Назначение платежа

Подписи | Отметки банка

М.П.

к Положению Банка России
от 19 июня 2012 года № 383-П
“О правилах осуществления
перевода денежных средств”

0401060

Поступ. в банк плат. | Списано со сч. плат.

ПЛАТЕЖНОЕ ПОРУЧЕНИЕ № 160

14.04.2019	Электронный платеж	02
Дата	Вид платежа	

Сумма прописью	Пятьдесят девять тысяч шестьсот пятьдесят рублей

ИНН 7806136520	КПП 7806001001	Сумма	59650,00
Плательщик ООО «Комплект»		Сч. №	40702810555260548678
Северо-Западный банк ОАО «Сбербанк России» г. СПб		БИК	044030653
Банк плательщика		Сч. №	30101810500000000653
ГРКЦ ГУ Банка России по г. Санкт-Петербургу г. СПб		БИК	044030001
Банк получателя		Сч. №	
ИНН 7810203570	КПП 781001001	Сч. №	40101810200000010001
Получатель УФК по СПб (МИ ФНС № 23 по Санкт-Петербургу)		Вид оп.	01
		Наз. пл.	
		Код	0
		Срок плат.	
		Очер. плат.	5
		Рез. поле	

18210102010011000110	45338000	ТП	МС.03.2019	0	0	

Налог на доходы физических лиц с заработной платы за март 2019 г.

Назначение платежа

Подписи | Отметки банка

М.П.

2. Дать описание основным формам безналичных расчетов (определение, типы, характеристика, особенности, преимущества, недостатки и т.д.)
Оформить в виде сводной таблицы.

Форма б/р	Определение, краткая хар-ка	Достоинства	Недостатки
Платежное поручение	Расчетный документ, отражающий письменное поручение владельца счета (плательщика) обслуживающему его банку, о переводе (перечислении) определенной денежной суммы на счет получателя средств, открытый в этом или другом банке. Платежное поручение исполняется банком в срок, предусмотренный законодательством, или в более короткий срок, установленный договором банковского счета либо определяемый применяемыми в банковской практике обычаями делового оборота.	К несомненным достоинствам расчетов платежными поручениями относится их универсальность, возможность оплатить и товары и услуги. Используя современные технологии связи с банком, это быстро осуществляемая форма оплаты.	Не стоит упускать такой момент, как технические неполадки, в таком случае клиент вынужден подавать п/п на бумажных носителях, что обязывает его оплатить услуги банка в двойном, а иногда и больше, размере. Так же не стоит забывать о времени осуществления операций по перечислению в обслуживающем банке.
Аккредитивная форма оплаты	Форма безналичных расчетов за товары и услуги, при которой оплата предъявленных поставщиком документов об отгрузке товаров или оказании услуг производится банком поставщика (в котором у него открыт расчетный счет) за счет средств плательщика, находящегося на его расчетном счете в другом, обычно иногороднем, банке. Банк плательщика дает поручение банку, обслуживающему получателя платежа, оплатить требуемую сумму в оговоренный срок	Главное преимущество - гарантия платежа поставщику; контроль за выполнением условий поставки и условиями аккредитива банками; как правило не отвлекаются средства из хозяйственного оборота.	Сложный документооборот и задержки документов, связанные с Контролем документов в банке и их пересылкой между банками, является недостатком аккредитивной формы расчетов. Во внешнеторговой сделке еще одним недостатком аккредитивной формы расчетов для сторон является высокая стоимость этой операции. За

	на основе условий, предусмотренных в аккредитивном заявлении плательщика. Распространена в международной практике расчетов.		открытие, авизование, подтверждение, прием и проверку документов по аккредитиву и т.д. банки взимают комиссию, которая зависит от суммы аккредитива. В международной торговле сложилась практика разделения банковских расходов между контрагентами, каждый из которых оплачивает банковские комиссии на территории своей страны.
Расчеты по инкассо (платежные требования, инкассовые поручения)	Расчеты по инкассо представляют собой банковскую операцию, посредством которой банк (банк-эмитент) по поручению и за счет клиента на основании расчетных документов осуществляет действия по получению от плательщика платежа. Расчеты по инкассо осуществляются на основании платежных требований, оплата которых может производиться по распоряжению плательщика (с акцептом) или без его распоряжения (в безакцептном порядке), и инкассовых поручений, оплата которых производится без распоряжения плательщика (в бесспорном порядке).	Этот вид расчетов считается достаточно удобным, т.к. он быстрый и не имеет под собой большого документооборота, особенно в случае использования инкассовых поручений.	Разрыв во времени между отгрузкой товара, передачей документов в банк и получением платежа, который может быть достаточно продолжительным, что замедляет оборачиваемость средств экспортёра; Отсутствие надежности в оплате документов (может отказаться от оплаты товарных документов или оказаться неплатёжеспособным к моменту прибытия их в банк импортёра).

Расчеты с чеками	Это ценная бумага, содержащая ничем не обусловленное распоряжение чекодателя банку произвести платеж указанной в нем суммы чекодержателю. Чекодателем является лицо, имеющее денежные средства в банке, которыми он вправе распоряжаться путем выставления чеков, чекодержателем -- лицо, в пользу которого выдан чек, плательщиком -- банк, в котором находятся денежные средства чекодателя. Чекодатель не вправе отозвать чек до истечения установленного срока для предъявления его к оплате.	Для поставщика: относительная быстрота расчетов; большая скорость поступления денег на счет чекодержателя и соответственно ускорение оборота и сокращения дебиторской задолженности; для покупателя: высокая степень гарантии получения товара, т.к. чек выписывается или передается в момент получения товара, выполнения работ и предоставления услуг.	Для поставщика: недостаточная гарантия платежей из-за недостаточности средств у чекодателя, т.е. стоимость полученных товарно-материальных ценностей или услуг должна совпадать с суммой чека невозможность расчетов чеками по крупным суммам платежей; возможность подделки для покупателя: относительная сложность в оформлении чека покупателем; при получении продукции может оказаться, что часть ее не соответствует требованиям получателя, или, наоборот, появилась продукция, нужная потребителю, а сумма чека не позволяет уменьшить или увеличить ее размер
Расчеты с векселями	строго установленная форма, удостоверяющая ничем не обусловленное обязательство векселедателя (простой вексель), либо предложение иному указанному в векселе плательщику (переводный	Он обладает несомненными достоинствами, которые способствуют его широкому распространению. Вексель упорядочивает	Вексель входит в группу финансовых инструментов повышенного риска. По степени очередности выплат на предприятии среди других ценных

	вексель) уплатить по наступлении предусмотренного векселем срока определенную денежную сумму. Вексель может быть ордерным (на предъявителя) или именным. В обоих случаях передача прав по векселю происходит путём совершения специальной надписи -- индоссамента, хотя для передачи ордерного векселя индоссамент не обязателен. Это существенно отличает вексель от передачи прав требования по цессии. Индоссамент может быть бланковым (без указания лица, которому передан вексель) или именным (с указанием лица, которому должно быть произведено исполнение). Лицо, передавшее вексель посредством индоссамента, несёт ответственность перед последующими векселедержателями наравне с векселедателем.	деловые отношения между партнерами, снижает риски, связанные с деловой практикой и коммерческим кредитованием, уменьшает потребность в денежных, оборотных средствах, является универсальным расчетным средством, ускоряет проведение сделок, обеспечивает получение кредита и соответствующую отсрочку платежа.	бумаг - долговых обязательств - вексель стоит на последнем месте.
Расчеты с использование м банковских карт (расчетные карты, карты с разрешенным овердрафтом, кредитные карты, предоплаченн ые карты, карты окальных платежных систем,	это специальный платежный инструмент в виде эмитированной в установленном порядке пластиковой или другого вида карты, которая используется для осуществления перевода денежных средств со счета плательщика или с соответствующего счета банка с целью оплаты стоимости товаров и услуг, перечисление денежных средств со своих счетов на счета	Главные достоинства электронных денег: мобильность; быстрота переводов, обмена валют, пополнения электронных кошельков, вывода средств;конфиденц иальность и высокая надежность (сохранность средств).	На сегодняшний день существенный недостаток электронных денег заключается в том, что в нашем обществе не у всех имеется возможность ими расплачиваться. С другой стороны в сети, уже сформировался определённый ряд товаров, которые можно приобрести

международные карты, виртуальные карты).	других лиц, получение денежных средств в наличной форме в кассах банков, финансовых учреждениях, пунктах обмена иностранной валюты уполномоченных банков и банковские автоматы, а также осуществление других операций, предусмотренных соответствующим договором		исключительно за электронные деньги (pin-коды, icq-номера, электронные книги, домены, хостинг и т.п.).
Факторинг	комплекс услуг, который банк (или факторинговая компания), выступающий в роли финансового агента, оказывает компаниям, работающим со своими покупателями на условиях отсрочки платежа. Услуги факторинга включают не только предоставление поставщику и получение от покупателя денежных средств, но и контроль состояния задолженности покупателя по поставкам, осуществление напоминания дебиторам о наступлении сроков оплаты, проведение сверок с дебиторами, предоставление поставщику информации о текущем состоянии дебиторской задолженности, а также ведение аналитики по истории и текущим операциям.	Поставщик, который произвел отгрузку продукции потребителю, может сразу получить от фактора (финансового агента) плату за отгруженный товар, не дожидаясь срока расчета с покупателем, что предотвращает длительные кассовые разрывы, позволяет увеличить объем продаж и конкурентоспособность, предоставляя покупателям льготные условия (отсрочку) оплаты товара под надежную гарантию. Применение факторинга позволяет получить кредит до 80-90 % от стоимости	Главный недостаток факторинга в том, что его использование обходится предприятию дороже, чем привлечение кредита. Факторинговая комиссия представляет собой общую плату за комплексную услугу и в общем случае складывается из следующих составляющих: сбор за обработку документов (50-200 руб. за документ); собственно факторинговая комиссия (0,5-3% от стоимости контракта); проценты за использование денежных средств, предоставленных банком клиенту сразу после отгрузки товара и получения от него

		поставляемого товара; Покупатель получает товарный кредит (продавец поставляет товар с отсрочкой платежа под гарантии в среднем до 3-х месяцев); увеличивает объем закупок; сводит к минимуму риск получения некачественного товара и ускоряет оборачиваемость средств; Банки, иные кредитные организации и специализированн ые организации, выкупающие денежные требования (финансовые агенты), расширяют с помощью факторинга круг оказываемых услуг, добиваются дополнительных доходов. Так финансовый агент получает не только доходы по кредиту, комиссионное вознаграждение за досрочное финансирование, но и комиссию за оказание иных финансовых услуг в рамках факторингового обслуживания. Можно выделить две основные схемы факторинга,	товарно-транспортных документов (до 36% годовых). Впрочем, при заключении договора на факторинговые услуги банки, как правило, готовы учитывать индивидуальные особенности своих клиентов. Так, на размер комиссии влияют количество дебиторов у предприятия, сумма оборота в рамках факторинговых услуг.

		вокруг которых строятся все существующие виды факторинга: факторинг с правом регресса и факторинг без права регресса. Под регрессом понимается поручительство клиента перед Фактором за исполнение дебитором своих обязанностей по оплате товара. При факторинге с правом регресса клиент обычно уверен в платежеспособности дебитора и перекладывает на Фактора только риски ликвидности (риски просрочки платежа со стороны дебитора), льготный период (период от момента окончания отсрочки платежа до момента выставления регресса клиенту).В случае неплатежа дебитора клиент обязуется вернуть Фактору предоставленное финансирование. Следующая схема факторинга, более дорогостоящая безрегрессная схема, чаще всего бывает интересна организациям, не уверенным в	

		платежеспособности своих дебиторов и желающим переложить эти риски на Фактора, ну и, конечно же, готовым за это платить. При такой схеме факторинга от клиента требуется только поставить товар дебитору и получить от него отметку о его приемке, заплатит или не заплатит дебитор - это уже проблемы Фактора.	
Форфейтинг	Операция по приобретению финансовым агентом (форфейтором) коммерческого обязательства заемщика (покупателя, импортера) перед кредитором (продавцом, экспортером). Форфейтинг -- специфическая форма кредитования торговых операций. Основное условие форфейтинга состоит в том, что все риски по долговому обязательству переходят к форфейтору без права оборота на продавца обязательства. В основном форфейтинговыми ценными бумагами являются простой и переводной вексель.	Форфейтер берет все риски на себя Существует вторичный рынок форфейтинговых ценных бумаг, где долг можно продать, то есть первый форфейтер продает, появляется 2-ой, 3-й и т.д. Долг можно дробить и каждую часть долга можно оформить отдельным векселем, это удобно, при возникновении потребности финансовых ресурсов, в соответствии с ее величиной продать не весь долг, а только его часть. Форфейтинг предусматривает гибкий график	покупатель (заёмщик) несет ответственность по обеспечению действительности долговых инструментов, он должен хорошо ориентироваться в законах в отношении формы простых векселей или тратт, а также гарантий и авалей (особенно, если форфейтинг осуществляется при международной сделке - в валютном законодательстве); банк получает за услуги гораздо больший процент, чем при кредитовании, и может продать векселя и другие кредитные документы на

		платежей, в том числе возможность предоставления льготного периода.	вторичном рынке ценных бумаг; могут возникнуть трудности с поиском гаранта (того самого кредитного документа, который удовлетворит форфейтера); процентные ставки больше, чем при других видах кредитования, но заёмщик не несет издержек по страхованию, это иногда оправдывает большие проценты;

Список использованных источников

1. Дворецкая, А. Е. Деньги, кредит, банки: учебник для академического бакалавриата / А. Е. Дворецкая. — М.: Издательство Юрайт, 2017.
2. Тютюнник А.В., Турбанов А.В. Банковское дело. - М.: Финансы и статистика, 2015.
3. Усиление конкурентной позиции промышленного предприятия на рынках
4. Финансы и кредит/ Пайкович П.Р.// Москва, 2015.